

Aerolínies Entre el baix cost i la classe 'business' **Reportatge**

Alemanya, a només 19 euros de Barcelona

CONNEXIÓ • Germanwings opera amb el país germànic per menys de 20 euros **CREATIVA** • L'aèria ofereix desfilades de moda i teatre a bord

Xavier Alegret
BARCELONA

Dinou euros és el que costa anar amb autobús d'una línia regular de Barcelona a Isona o a Cadaqués, per exemple. Dinou euros costa també, tot inclòs, anar de Barcelona a Colònia o Stuttgart amb la *low cost* alemanya Germanwings. Andreas Engel, que n'és el director de relacions internacionals, explica que Germanwings no és una companyia aèria de baix cost habitual, sinó que ofereix molts serveis impropis d'aquestes aerolínies: per començar, dona facilitats i fa descomptes als clients que fan connexions entre els seus vols.

Gràcies al que ells mateixos anomenen "connexions intel·ligents", es pot anar de Barcelona a Berlín i Hamburg per poc més de 19 euros, una tarifa que tenen com a preu base a través d'altres ciutats alemanyes. I a partir del 27 d'octubre, s'oferiran també els destins de Viena i Dresde.

Una altra de les particularitats és el servei de bord, que inclou fruita i gelat a l'estiu i, de tant en tant, fins i tot pizza, a més dels habituals sandvitxos freds. "És una aerolínia creativa que vol oferir coses creatives. Per exemple, hem fet desfilades de moda i teatre a bord", explica Engel.

Pel que fa al volum de negoci, el



Una passatgera caminant per davant d'un anunci publicitari lluminós de la companyia Germanwings, a l'aeroport de Colònia ■ OLIVER STRATMANN / AFPC

2006 va moure 7,1 milions de passatgers i va facturar 560 milions d'euros, xifres que espera millorar aquest any fins a superar els 8 milions de passatgers i els 600 milions d'euros.

De puntetes per la crisi

Respecte de la crisi que viuen algunes companyies del sector, Engel assegura que a Germanwings no l'afecta la guerra de preus: "Tenim beneficis de més

d'un dígit. Estem contents de guanyar diners en temps difícils".

Germanwings compleix aquest any el seu cinquè aniversari i, com a celebració, regalarà 100.000 bitllets. No ho fan, assegura Engel, influits per companyies com Ryanair, que fa aquestes ofertes habitualment, perquè "Germanwings vola a aeroports principals i, per tant, no competeix amb Ryanair", la *low cost* amb més èxit però que opera només a aeroports secundaris. ■

La construcció creixerà un 4,5% aquest any

■ La patronal Seopan considera que el sector gaudeix de "molt bona salut"

Redacció
BARCELONA

El sector de la construcció creixerà al voltant del 4,5% en el conjunt de l'any, gairebé un punt percentual per damunt del creixement estimat per al conjunt de l'economia, segons la patronal de grans constructores Seopan, que assegura que el sector gaudeix de "molt bona salut".

Seopan reconeix que l'activitat constructora es troba davant d'un "canvi de

cicle", però considera que es produeix amb "extrema suavitat" i descarta "tensions a curt termini".

La patronal estima que la crisi hipotecària dels EUA i el Regne Unit "té molt poca veure i molt poca influència en el mercat immobiliari espanyol".

"L'edificació residencial o industrial a Espanya no depèn, ni a curt ni a mig termini, de la confiança dels consumidors nord-americans en el futur econòmic", indica Seopan en l'últim número de la seva publicació interna.

L'associació de les grans empreses del sector reconeix que en una economia globalitzada "la situació

econòmica espanyola ha de ser afectada per a bé o per a mal per l'entorn internacional". Afegeix que "també és obvi que aquesta economia globalitzada respon a desenes de factors combinats, internacionals i nacionals, no a un de sol".

Així, Seopan indica que si bé és cert que s'està donant una desacceleració del creixement en el sector, també ho és que "en aquest moment, la construcció està molt, molt sana".

Segons les seves dades, en la segona meitat de l'any l'obra civil està rebent un impuls gràcies a la posada en marxa d'inversions del Pla Estratègic d'Infraestructures i Transports

(PEIT) i dels plans d'infraestructures d'aigua, a més a més de diferents projectes d'altres administracions autonòmiques i locals.

Quant a l'edificació residencial, apunta, en referència a l'activitat estrictament constructora, que manté el seu ritme, tot i que "s'ha alentit en relació al primer semestre". Per tal que el sector pugui mantenir un ritme de creixement adequat en els pròxims anys, la patronal dels grans constructors demana de l'administració "un esforç més gran en obra pública".

Fórmules mixtes

Per això, aquesta associació sectorial insisteix que els diferents nivells de l'administració han d'apostar amb "més intensitat" pels sistemes de finançament d'obres que combinen els fons públics i privats i les concessions. ■

TANTxTANT

Modest Guinjoan
Josep Maria Llauredor



Per fi, el PT de Tarragona

La legislació catalana en matèria de planejament territorial és plena de bones intencions des del llunyà 1983. De llavors ençà, la política territorial ha avançat a pas de tortuga, ja que no va ser fins al 1995 que es va aprovar el Pla Territorial General de Catalunya i després, amb lentitud exasperant, s'han anat aprovant plans territorials sectorials i parcials, entre els quals, finalment, hi ha l'avantprojecte del Camp de Tarragona (Alt Camp, Baix Camp, Baix Penedès, Conca de Barberà, Priorat i Tarragonès). Fa un parell de mesos la Generalitat el va presentar i ara està en període de consulta pública, que anirà seguida de la seva revisió, de la informació pública i,

Ara hi haurà algun criteri i no s'anirà al que dicten el vent i algunes butxaques

al final, en un temps per determinar però que difícilment serà inferior a un any, la seva aprovació. Tot el que es faci després, haurà de respectar el Pla.

Sense entrar a valorar-

ne el contingut, cal celebrar que s'hagi posat una proposta sobre com s'entén que s'ha de gestionar aquest maltractat territori (per propis i estranys) en els pròxims 20 anys: es tracen els espais d'interès natural, els usos del sòl, els emplaçaments d'infraestructures, les àrees de protecció, les previsions de desenvolupament socioeconòmic, entre altres, tenint present la preservació del medi. En una part del país en què la gestió del territori s'ha fet amb improvisació i/o l'obediència als interessos dels promotors immobiliaris, el camp que pugui municipal sense visió global i/o el créixer per créixer, ja tocava disposar d'un model, encara que sigui discutible. Potser hem fet tard, però almenys hi haurà algun criteri i no s'anirà, com fins ara, a allò dictat pel vent i, massa sovint, per algunes butxaques.

Parc Sanitari Pere Virgili

Anunci

Pel qual es fa pública l'adjudicació corresponent a l'anunci de licitació publicat el dia 12 de juny de 2007.

- Entitat adjudicadora.
 - Organisme: Parc Sanitari Pere Virgili de Barcelona. Carrer Esteve Terradas núm. 30. 08023 Barcelona.
 - Dependència que tramita l'expedient: Unitat de Gestió Econòmica.
 - Número d'expedient: 07/43.
- Objecte del contracte:
 - Tipus de contracte: serveis.
 - Descripció de l'objecte: servei de bugaderia del Parc Sanitari Pere Virgili de Barcelona.
- Tramitació, procediment i forma d'adjudicació.
 - Tramitació: ordinària.
 - Procediment: obert.
 - Forma: concurs.
- Pressupost.
 - El pressupost màxim base de licitació és de 264.000,00 € IVA inclòs.
 - Adjudicació.
 - Data: 10 d'octubre de 2007.
 - Contractista: ELEN-PUNT, S.A., c/ Josep Trueta, 15, 08224 Terrassa - Barcelona.
 - Nacionalitat: Espanyola.
 - Import de l'adjudicació: 264.000,00 € IVA inclòs.

Barcelona, 22 d'octubre de 2007
Joan Sánchez Moreno
Director Econòmic-Financer

Parc Sanitari Pere Virgili

Anunci

Pel qual es fa pública l'adjudicació corresponent a l'anunci de licitació publicat el dia 11 de juny de 2007.

- Entitat adjudicadora.
 - Organisme: Parc Sanitari Pere Virgili.
 - Dependència que tramita l'expedient: Unitat de Gestió Econòmica.
 - Número d'expedient: 07/42.
- Objecte del contracte:
 - Tipus de contracte: serveis.
 - Descripció de l'objecte: servei de vigilància del Parc Sanitari Pere Virgili de Barcelona.
- Tramitació, procediment i forma d'adjudicació.
 - Tramitació: ordinària.
 - Procediment: obert.
 - Forma: concurs.
- Pressupost base de licitació.
 - Import Total: 338.067,62 euros IVA inclòs.
- Adjudicació.
 - Data: 10 d'octubre de 2007.
 - Contractista: SOCIETAT CATALANA DE VIGILÀNCIA I CUSTÒDIA, S.A.; C/ Rosari, 8-10, 08017 Barcelona.
 - Nacionalitat: Espanyola.
 - Import de l'adjudicació: 269.851,80 € IVA inclòs.

Barcelona, 22 d'octubre de 2007
Joan Sánchez Moreno
Director Econòmic-Financer

Anuncis per telèfon al diari **AVUI+**

902 17 85 85